

OFFRE D'EMPLOI POSTE ASSISTANT COMMERCIAL ET MARKETING EN APPRENTISSAGE

QUI SOMMES-NOUS ?

BNG, entreprise innovante du secteur de l'IT est située à Saint Maximin la Saint Baume dans la var.

Véritable équipe de passionnés, nous évoluons dans un environnement où l'humain et la passion sont au centre de tous nos projets.

BNG est devenue grâce à sa vision et son savoir-faire un acteur majeur et reconnu comme tel sur le marché.

Nous regardons avec confiance et passion vers l'avenir pour gagner en compétences et développer des solutions toujours plus innovantes.

Nous nous renouvelons sans cesse grâce à notre équipe R&D

NOTRE RECHERCHE

Pour accompagner son développement, et être toujours plus attentive à la qualité et la rigueur de nos prestations, notre équipe espère impatientement accueillir sa nouvelle ou son nouveau :

ASSISTANT(E) COMMERCIAL & MARKETING

TES MISSIONS :

En tant qu'assistant, avec l'appui du service commercial, tu auras pour missions principales de :

- Travailler sur notre base de données
- Répondre aux demandes des prospects
- Analyser la demande des prospects (étude des besoins), apporter des réponses adaptées avec un objectif de prise de RDV qualifiés
- Suivre la relation commerciale afin de garantir la qualité de son service
- Mettre à jour des informations commerciales sur les différents supports
- Suivre les tableaux de bord et suivi des indicateurs
- Aider à la préparation de devis, aider à la recherche de fournisseurs
- Gérer la relation client :
 - Veille, avis, commentaires et proposition de réponses
 - Suivre la relation client
 - Gérer le suivi des clients en organisant les rendez-vous des commerciaux ainsi que les résultats



INTERACTIVE
TECHNOLOGIES

- Suivre les posts en ligne et des campagnes digitales
- Lancer la e-réputation avec réponse aux avis
- Création de contenu digital
- Création de présentations
- Participer aux réunions d'équipe
- Participer à l'évolution de l'entreprise en partageant tes expériences et tes connaissances acquises

Tes missions secondaires seront :

- Assurer le lien avec les prescripteurs
- Assurer le soutien commercial sur l'ouverture de nouveaux grands comptes
- Assister l'équipe commerciale pour répondre aux dossiers d'appels d'offres
- Participation à l'élaboration de la stratégie commerciale
- Possibilité de présence sur les salons professionnels

QUI ES-TU ?

Tu es enthousiaste et super-motivé(e)

Diplômé(e) de niveau Licence ou Master I en marketing et/ou commerce tu es attiré(e) par le digital et les nouvelles technologies.

Tu sais faire rimer rigueur avec flexibilité, initiative avec méthode, autonomie et travail en équipe.

Au centre de tes valeurs et aspirations figurent le respect mutuel, le bonheur du travail et de la réussite en équipe, le besoin d'évoluer et de te dépasser.

Créativité, autonomie, aisance téléphonique, tu maîtrises les outils informatiques notamment le pack-office et les outils de marketing digital.

Organisé (e), tu possèdes des qualités rédactionnelles et disposes d'un réel sens commercial et relationnel.

Idéalement, tu maîtrises l'anglais.

OU QUAND COMMENT :

Ce poste est proposé dans le cadre d'un contrat d'apprentissage.

Fourchette de salaire : salaire variable selon l'âge (% du SMIC ou minimum conventionnel).

Date de prise de poste envisagée : immédiate

Présence hebdomadaire au sein de l'entreprise du lundi au vendredi, et télétravail partiellement possible.

Après un accompagnement pour comprendre et maîtriser nos produits et services, tu viendras renforcer une équipe dynamique où tu seras attendu (e) avec bienveillance et où tu auras l'opportunité d'exprimer ton sens de la cohésion et ton engagement pour la satisfaction de nos clients.

Viens rejoindre notre Team, tu es attendu (e) avec impatience !